

Realizando o Planejamento de Vendas

Veja também os Itens:

- [Emitindo Relatório Comparativo entre Planejamento e Vendas](#)
- [Realizando o Planejamento de Vendas](#)
- [Planejamento de Vendas](#)

Para realização do Planejamento de Vendas é necessário que você tenha cadastrado um Produto Manufaturado

 image.png

Tenha também os produtos que compõe a engenharia de produtos cadastrados

 image.png

 image.png

Em seguida faça o cadastro da Engenharia de Produto para o seu produto manufaturado

 image.png

 image.png


Obs.: O planejamento de vendas é feito para períodos **futuros**, desta forma antes de realizá-lo você deverá definir os períodos de planejamento no Sistema.

Para que o Sistema realize o Planejamento de Vendas é necessário que as notas fiscais estejam corretamente cadastradas.

No meu exemplo, farei Planejamento para Vendas em **12/2023**, desta forma é necessário que eu tenha cadastrado em meu sistema as vendas realizadas no ano 2022, pois o Sistema de Vendas utilizará essas informações para realizar o Planejamento.

10/2022 - Vendidas 10 unidades do produto

 image.png

 image.png

11/2022 - Vendidas 20 unidades do produto

image.png

image.png

12/2022 - Vendidas 30 unidades do produto

image.png

image.png

É necessário também que exista o cadastro das vendas realizadas no mês **anterior ao Planejamento** (no nosso exemplo o planejamento é para 12/2023)

11/2023 - Vendidas 35 unidades do produto

image.png

image.png

Para fazer o Planejamento de Vendas, acesse o menu Movimentação/Planejamento de Vendas.

image.png

Na aba Planejamento:

- Defina o mês e o Produto para qual será feito o planejamento de Vendas e clique no botão “Visualiza dados dos produtos dentro das especificações fornecidas”

image.png

image.png

O Sistema apresentará:

Quantidade Vendida no mês do planejamento, mas do ano anterior, Dezembro/2022 = 30

image.png

Média de Vendas no Trimestre do Planejamento no ano anterior

outubro/2022 – 10 unidades

novembro/2022 – 20 unidades

dezembro/2022 – 30 unidades

$60 \text{ unidades} / 3 = 20 \text{ unidades (média)}$

image.png
Image not found or type unknown

Quantidade vendida no mês anterior ao Planejamento (novembro/2023) = 35 unidades

image.png
Image not found or type unknown

Caso haja pedidos já cadastrados para o mês que está sendo planejado eles serão demonstrados no campo Quantidade em Carteira dos Pedidos (dezembro/2023)

image.png
Image not found or type unknown

image.png
Image not found or type unknown

image.png
Image not found or type unknown

No campo Quantidade Disponível em Estoque será apresentado quanto do produto existe atualmente em estoque na empresa.

image.png
Image not found or type unknown

No campo “Quantidade Planejada para MM/AAAA (dezembro/2023) o usuário digitará a quantidade que acredita deverá ser vendida no período planejado, isso poderá ser feito após a análise da aba Estatísticas (quantidade planejada sugerida pelo sistema).

image.png
Image not found or type unknown

Na aba Estatísticas será demonstrada a quantidade vendida no trimestre do ano anterior

image.png
Image not found or type unknown

Taxa de Variação

O Sistema utilizará a quantidade vendida em novembro/2022 (20 unidades) e dezembro/2022 (30 unidades) e calculará o percentual de variação das vendas entre os dois meses.

Em nosso exemplo houve um acréscimo nas vendas de 50%


image.png
Image not found or type unknown

Em seguida será demonstrada a quantidade vendida nos meses anteriores ao Planejamento (Outubro e Novembro/2023), e o Sistema irá sugerir de acordo com a Variação calculada acima, uma quantidade para vendas no mês que está sendo planejado (Dezembro/2023)


(Vendas Novembro/2023) 35 unidades * (Taxa Variação) 50% = Quantidade Sugerida 52,50 unidades

image.png
Image not found or type unknown


Na caixa **Estoque de Segurança**, você poderá informar o percentual para cálculo e a quantidade será calculada automaticamente. Este percentual será calculado sobre a quantidade gerada automaticamente para o mês programado. Se desejar atualizar o estoque mínimo do produto para a quantidade informada, basta clicar no botão “Atualiza Estoque Mínimo do Cadastro do Produto”

nd or type unknown


O Sistema apresentará a Mensagem, clique em Sim

nd or type unknown


Nesse momento, se o usuário acessar o cadastro do produto verificará que o Estoque Mínimo do mesmo foi alterado.

nd or type unknown

O lado direito desta aba contém um gráfico comparativo entre a quantidade vendida do produtos no mesmo trimestre do ano anterior e a quantidade vendida no bimestre anterior do ano atual mais a quantidade sugerida para o mês planejado.


nd or type unknown

Pressionando os botões “Anterior” e “Próximo” , você poderá caminhar entre os produtos listados na aba de Planejamento, facilitando a visualização das estatísticas. Observe que o código e a descrição do produto estão listados na parte superior às estatísticas e ao gráfico de Vendas.


nd or type unknown

Pressionando o Botão “Imprime Gráfico” , você poderá imprimir o gráfico de vendas do produto selecionado, o sistema apresentará a tela da configuração da impressão, com a opção da impressão em 3 Dimensões.

nd or type unknown


nd or type unknown

Clique em “Imprime” ou “Preview”

nd or type unknown

Baseado nessas informações o usuário acessará novamente a aba Planejamento e digitará a quantidade Planejada.

Pressione “enter” e o sistema mudará a cor da informação, de acordo com a legenda na parte inferior da tela, (já planejadas) clique em 0k para salvar as informações.

nd or type unknown

Para visualização do relatório, o usuário deverá acessar o menu Relatórios/Comparativo entre Planejamento e Vendas.

image.png
Image not found or type unknown

Defina o mês em que foi realizado o Planejamento de Vendas, o produto, se deseja Imprimir o Planejamento do mês e as vendas do mês e o modo do relatório.

image.png
Image not found or type unknown

Será apresentada para o usuário:

- a Quantidade Planejada
- a Quantidade Vendida
- a Diferença em quantidade entre o Planejado e Vendido
- a Diferença em percentual entre Planejado e Vendido.

image.png
Image not found or type unknown