

# Planejando as Vendas

Para fazer o Planejamento de Vendas, acesse o menu **Movimentação/Planejamento de Vendas**.

nd or type unknown

Obs.: O planejamento de vendas é feito para períodos **futuros**, desta forma antes de realizá-lo você deverá **definir os períodos de planejamento no Sistema**.

Para que o Sistema realize o **Planejamento de Vendas** é necessário que as notas fiscais estejam corretamente cadastradas.

No meu exemplo, farei Planejamento para Vendas em **12/2023**, desta forma é necessário que eu tenha cadastrado em meu sistema as vendas realizadas no ano 2022, pois o Sistema de Vendas utilizará essas informações para realizar o Planejamento.


## 10/2022 - Vendidas 10 unidades do produto

nd or type unknown

nd or type unknown


## 11/2022 - Vendidas 20 unidades do produto

nd or type unknown

nd or type unknown


## 12/2022 - Vendidas 30 unidades do produto


nd or type unknown

nd or type unknown

É necessário também que exista o cadastro das vendas realizadas no mês **anterior ao Planejamento** (no nosso exemplo o planejamento é para 12/2023)

## 11/2023 - Vendidas 35 unidades do produto

nd or type unknown

nd or type unknown

Para fazer o **Planejamento de Vendas**, acesse o menu **Movimentação/Planejamento de Vendas**.

image.png

### Na aba Planejamento:

- Defina o mês e o Produto para qual será feito o planejamento de Vendas e clique no botão “**Visualiza dados dos produtos dentro das especificações fornecidas**”

image.png

image.png

O Sistema apresentará:

Quantidade Vendida no mês do planejamento, mas do ano anterior, Dezembro/2022 = 30

image.png

Média de Vendas no Trimestre do Planejamento no ano anterior

outubro/2022 – 10 unidades

novembro/2022 – 20 unidades

dezembro/2022 – 30 unidades

$60 \text{ unidades} / 3 = 20 \text{ unidades (média)}$

image.png

Quantidade vendida no mês anterior ao Planejamento (novembro/2023) = 35 unidades

image.png

Caso haja pedidos já cadastrados para o mês que está sendo planejado eles serão demonstrados no campo Quantidade em Carteira dos Pedidos (dezembro/2023)

image.png

image.png

image.png

No campo Quantidade Disponível em Estoque será apresentado quanto do produto existe atualmente em estoque na empresa.

image.png

No campo “Quantidade Planejada para MM/AAAA (dezembro/2023) o usuário digitará a quantidade que acredita deverá ser vendida no período planejado, isso poderá ser feito após a análise da aba Estatísticas (quantidade planejada sugerida pelo sistema).

image.png

**Na aba Estatísticas** será demonstrada a quantidade vendida no trimestre do ano anterior

image.png

### **Taxa de Variação**

O Sistema utilizará a quantidade vendida em novembro/2022 (20 unidades) e dezembro/2022 (30 unidades) e calculará o percentual de variação das vendas entre os dois meses.

Em nosso exemplo houve um acréscimo nas vendas de 50%

image.png

Em seguida será demonstrada a quantidade vendida nos meses anteriores ao Planejamento (Outubro e Novembro/2023), e o Sistema irá sugerir de acordo com a Variação calculada acima, uma quantidade para vendas no mês que está sendo planejado (Dezembro/2023)

(Vendas Novembro/2023) 35 unidades \* (Taxa Variação) 50% = Quantidade Sugerida 52,50 unidades

image.png

Na caixa **Estoque de Segurança**, você poderá informar o percentual para cálculo e a quantidade será calculada automaticamente. Este percentual será calculado sobre a quantidade gerada automaticamente para o mês programado. Se desejar atualizar o estoque mínimo do produto para a quantidade informada, basta clicar no botão “Atualiza Estoque Mínimo do Cadastro do Produto”

image.png

O Sistema apresentará a Mensagem, clique em Sim

image.png

Nesse momento, se o usuário acessar o cadastro do produto verificará que o Estoque Mínimo do mesmo foi alterado.

image.png

O lado direito desta aba contém um gráfico comparativo entre a quantidade vendida do produtos no mesmo trimestre do ano anterior e a quantidade vendida no bimestre anterior do ano atual mais a quantidade sugerida para o mês planejado.

image.png  
Image not found or type unknown

Pressionando os botões “Anterior” e “Próximo” , você poderá caminhar entre os produtos listados na aba de Planejamento, facilitando a visualização das estatísticas. Observe que o código e a descrição do produto estão listados na parte superior às estatísticas e ao gráfico de Vendas.

image.png  
Image not found or type unknown

Pressionando o Botão “Imprime Gráfico” , você poderá imprimir o gráfico de vendas do produto selecionado, o sistema apresentará a tela da configuração da impressão, com a opção da impressão em 3 Dimensões.

image.png  
Image not found or type unknown

image.png  
Image not found or type unknown

Clique em “Imprime” ou “Preview”

image.png  
Image not found or type unknown

Baseado nessas informações o usuário acessará novamente a aba Planejamento e digitará a quantidade Planejada.

Pressione “enter” e o sistema mudará a cor da informação, de acordo com a legenda na parte inferior da tela, (já planejadas) clique em 0k para salvar as informações.

image.png  
Image not found or type unknown

Para visualização do relatório, o usuário deverá acessar o menu **Relatórios/Comparativo entre Planejamento e Vendas.**

image.png  
Image not found or type unknown

Defina o mês em que foi realizado o Planejamento de Vendas, o produto, se deseja Imprimir o Planejamento do mês e as vendas do mês e o modo do relatório.

image.png  
Image not found or type unknown

Será apresentada para o usuário:

- a Quantidade Planejada
- a Quantidade Vendida
- a Diferença em quantidade entre o Planejado e Vendido
- a Diferença em percentual entre Planejado e Vendido.

image.png  
Image not found or type unknown